



https://veroveli.se/?post_type=jobs&p=850

Säljare

Description

Vi söker dig som har erfarenhet av att sälja konsulter inom systemutveckling, projektledning och IT. Ett stort fokus kommer i denna process läggas på din personlighet. Då vi lägger stort värde på långa relationer, både med kunder och anställda, vill vi att du har samma inställning.

Vi tror att du som söker är en mycket social person med stor energi och glädje. Vi tror att du är intresserad av att vara med och spela en viktig roll i vår spännande resa under flera år framöver. Relationsskapande och byggande är en viktig del av din personlighet. Din karaktär präglas av målorientering och driv. Sannolikt spenderar du större delen av din tid i telefon med potentiella kunder och på möten med både existerande och nya kunder.

Vi erbjuder en arbetsmiljö där vi har roligt och trivs tillsammans. Det finns möjlighet till mycket god ekonomisk ersättning och ett eventuellt framtida partnerskap. Vi tror starkt på kompetensutveckling och kompetens inom alla områden. Vill du ha en personlig utveckling är vi rätt plats att arbeta på.

Responsibilities

- Skapa nya kundrelationer.
- Skapa långsiktiga affärer med rätt kunder.
- Sälja in våra fantastiska konsulter.
- Sälja in utvecklingsprojekt.
- Sälja in dedikerade team.
- Ansvara för merförsäljning på befintliga kunder.

Qualifications

- Erfarenhet av försäljning inom konsulting, IT och mjukvaruutveckling.
- Erfarenhet av nätverkande.

Contacts

jonas@veroveli.com

Hiring organization

Veroveli AB

Date posted

15 juli, 2019